



Orvion Systems
HERMES AGENT PLATFORM

DOSSIER 2026 · CONSULTORÍA DE IA AGÉNTICA

Agentes que **trabajan por ti**, no asistentes que responden.

Así funciona Orvion Systems: una plataforma operativa de agentes inteligentes que captan, cualifican, publican, atienden y aprenden — mientras tú te concentras en decidir.

PREPARADO PARA

Empresarios · Comerciales · Profesionales

SEDE

Barcelona · Catalunya

VERSIÓN

v0.14 · Commercial Pipeline

Índice

Un recorrido de principio a fin por nuestra arquitectura, nuestras rutinas inteligentes y casos de uso reales. Escrito para que lo entienda quien decide, no solo quien programa.

01	Qué es Orvion Systems	· · ·	03
02	Filosofía: IA agéntica, no chatbots disfrazados	· · ·	04
03	Arquitectura Hermes — Mapa general	· · ·	05
04	Hermes Prospector + Pipeline Comercial	· · ·	06
05	Hermes Social — Publicación multi-plataforma	· · ·	08
06	Hermes Mailing — Correo con cerebro	· · ·	10
07	Hermes Briefing + Reuniones inteligentes	· · ·	11
08	Hermes Music + YouTube — Contenido audiovisual	· · ·	12
09	Rutinas inteligentes únicas	· · ·	13
10	Casos de uso de alto valor	· · ·	14
11	Seguridad, RGPD y soberanía del dato	· · ·	16
12	Cómo empezamos juntos	· · ·	17
13	Contacto	· · ·	18

01 · QUÉ ES ORVION

No es una herramienta. Es un equipo digital que no duerme.

Orvion Systems es una consultoría y plataforma de IA agéntica con base en Barcelona. Diseñamos y operamos equipos de agentes autónomos que ejecutan procesos reales de tu negocio: captan leads, escriben correos, publican en redes, cualifican conversaciones, resumen reuniones y aprenden con cada interacción.

No vendemos chatbots. No vendemos plantillas. No vendemos "automatización con IA" pegada con celo. Entregamos un **sistema operativo de negocio** formado por agentes especializados que cooperan entre sí, aprenden de sus errores y se integran con tus herramientas actuales.

Si tu equipo pierde horas persiguiendo datos, escribiendo el mismo email por tercera vez, copiando entre hojas o explicando a un becario cómo se hace un informe, esa fricción tiene un nombre: **trabajo que debería estar automatizado por agentes.**

7+

AGENTES HERMES

24/7

SIEMPRE ACTIVOS

ES · CA

BILINGÜE NATIVO

RGPD

EUROPA FIRST

02 · FILOSOFÍA

Agentes con oficio, no loros con memoria corta.

La diferencia entre un asistente conversacional y un agente de verdad es quién da el primer paso. Un asistente espera que le preguntes. Un agente **arranca la jornada solo**, consulta su plan, ejecuta tareas concretas y rinde cuentas.

«La IA útil no es la que responde preguntas. Es la que empieza trabajos sin que nadie se lo pida, los termina, y te avisa cuando hay algo que sólo tú puedes decidir.»

— MANIFIESTO ORVION SYSTEMS

Por qué somos diferentes

● Agentes con rol, memoria y misión

Cada agente tiene un rol definido (prospectador, redactor, revisor, comercial), memoria persistente por episodios y una misión medible.

● Auto-aprendizaje real

Cada 5 episodios, el agente consolida qué funciona y qué no. No te repite el mismo error de la semana pasada.

● Auto-reparación

Cuando un agente falla (SMTP caído, API sin cuota, prompt confundido), detecta el fallo, intenta rutas alternativas y avisa si no puede resolverlo.

● Multi-idioma nativo

Publicamos, respondemos y generamos contenido en castellano y catalán como un mismo flujo, sin traducción mecánica.

● Sin caja negra

Todos los agentes dejan rastro: qué leíste, qué decidieron, por qué, qué enviaron. Auditable al 100%.

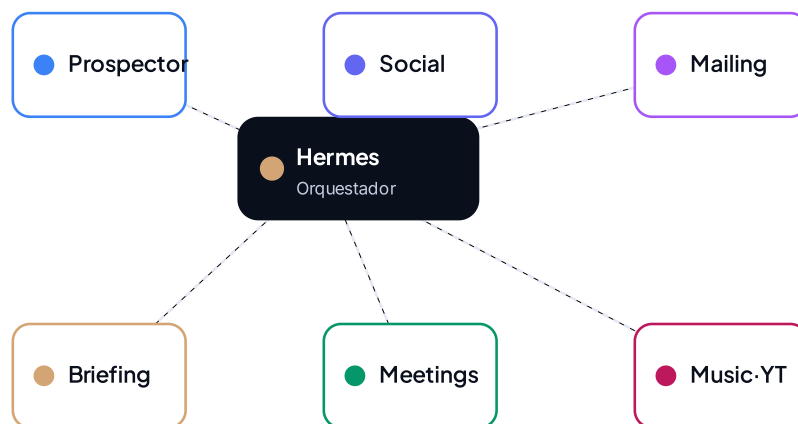
● Propiedad del dato

Todo vive en tu base de datos europea. No hay tu prospect en un SaaS americano haciendo training con tus clientes.

03 · ARQUITECTURA HERMES

Un equipo de siete agentes coordinados por un director de orquesta.

Hermes es el nombre que damos al conjunto. No es un agente único — es una constelación de agentes especializados que comparten memoria, protocolos y objetivos. Cada uno resuelve un dominio. El orquestador decide qué tarea toca y a quién se la asigna.



Mapa de la constelación Hermes · Orquestador central

AGENTE COMERCIAL

Hermes Prospector

Investiga el mercado, identifica empresas objetivo, enriquece contactos y activa campañas personalizadas. Ahora con Pipeline Comercial integrado tipo CRM.

OSINT ICP Pipeline CRM Suppression list Outreach

AGENTE DE MARCA

Hermes Social

Planifica, escribe, programa y publica contenido en LinkedIn, Twitter/X, Instagram y blog — en ES y CA. Aprende del engagement real.

Bilingüe Multi-plataforma Repurposing chain Metrics feedback

AGENTE DE CORREO

Hermes Mailing

Envía, trackea, clasifica respuestas y auto-enriquece el lead. Con diagnostica SMTP integrado y plantillas con variables inteligentes.

SMTP propio

Open tracking

Intent classifier

A/B subject

AGENTE DE CONOCIMIENTO

Hermes Briefing

Prepara dossiers antes de cada reunión. Investiga a la contraparte, extrae señales de compra y propone la agenda.

Deep research

Briefing PDF

Agenda smart

03 · ARQUITECTURA HERMES

El resto del equipo

AGENTE DE REUNIONES

Meeting Recorder

Graba, transcribe, resume y extrae acciones. Detecta quién dijo qué y envía el follow-up automatizado.

Transcripción

Action items

Auto follow-up

AGENTE AUDIOVISUAL

Hermes Music + YouTube

Compone música de fondo para vídeos, genera guiones, miniaturas y programa publicaciones en YouTube.

Music engine

Shorts

Thumbnails

Scheduling

AGENTE DE MEDICIÓN

Hermes Analytics

Observa todo el sistema, detecta anomalías, genera informes ejecutivos y cierra el bucle de aprendizaje.

KPI dashboard

Anomalía detection

Executive reports

04 · HERMES PROSPECTOR

Motor de generación de leads + pipeline comercial integrado.

La pieza que más impacto comercial tiene. Mientras tu equipo duerme, Hermes Prospector investiga empresas, filtra por tu perfil de cliente ideal y prepara outreach personalizado. Cuando llegas por la mañana tienes una lista cualificada lista para mover.

- **Definición de ICP (Ideal Customer Profile)**

Industria, tamaño, país, señales de compra (tecnologías detectadas, ofertas de empleo, menciones en prensa).

- **Cazador OSINT**

Rastrea fuentes públicas, directorios, redes profesionales y registros mercantiles. Nunca scraping gris.

- **Triaje humano-en-el-bucle**

Aprobar / Rechazar / Full-auto. Los rechazados se purgan al instante + dominio suprimido para no volver a aparecer.

- **Pipeline Comercial CRM-lite**

5 etapas: aprobado → contactado → conversación → reunión → cerrado. Timeline automático de cada interacción.

- **Outreach personalizado multi-canal**

Email + Twitter/X. El agente lee la web del prospect, su último post, y adapta el tono.

- **Compliance RGPD integrado**

Base legal documentada, opt-out automático, supresión por dominio, retención por política.

04 · HERMES PROSPECTOR

Pipeline visual — del contacto al cierre



Resultado típico

Resultado típico: el comercial entra por la mañana y ya tiene 10-30 empresas cualificadas, con dossier breve, email redactado y siguiente acción sugerida. Pulsa "Enviar" o personaliza.

05 · HERMES SOCIAL

Una voz coherente en cuatro plataformas, en dos idiomas, sin esfuerzo.

La mayoría de empresas tienen cuentas sociales abandonadas porque “no hay tiempo”. Hermes Social publica de forma consistente — y lo más importante, aprende del engagement real para mejorar el tono cada semana.

Creación y distribución

- **Blog bilingüe ES/CA en paralelo**
Un solo tema, dos artículos perfectamente adaptados culturalmente.
- **Cadena de repurposing**
Un post de blog → hilo de Twitter, carrusel LinkedIn, reel Instagram, boletín mail. Una idea, cinco canales.
- **Contenido ICP-driven**
Lee tus prospects top y crea contenido que les duele de verdad, no genérico.

Inteligencia aplicada

- **Clasificador de DMs y comentarios**
Separa spam, pregunta comercial, queja, cumplido. Deriva al agente correcto.
- **Bucle de métricas cerrado**
Analiza qué posts funcionan y ajusta prompts + estilo automáticamente.
- **Memoria por episodio**
Cada 5 publicaciones, consolida aprendizajes: “carruseles rinden 3x; evitar emojis en LinkedIn ES”.

4

PLATAFORMAS

2

IDIOMAS NATIVOS

6

SKILLS V0.13

5 eps

CICLO MEMORIA

05 · HERMES SOCIAL

Cadena de repurposing

Una idea llega a todos los canales, en el formato adecuado para cada uno.
Sin copiar-pegar, sin perder contexto, sin diluir el mensaje.



Una sola idea fuente → 5 formatos distribuidos

Ejemplo real

Un artículo de blog sobre "IA agéntica en pyme catalana" genera: un hilo de 8 tweets con datos, un carrusel LinkedIn de 7 slides, un reel Instagram de 45s, una newsletter segmentada por ICP y un guión de short de YouTube. Todo en ES y CA.

06 · HERMES MAILING

Correo profesional con trazabilidad, tracking y cerebro.

El email sigue siendo el canal de mayor ROI B2B. Pero la mayoría de equipos lo usan mal: plantillas estáticas, sin tracking, sin clasificación de respuestas. Hermes Mailing convierte tu correo en un sistema medible.

- **Plantillas con variables inteligentes**

Si falta `{{name}}`, el sistema pone un saludo natural. Nunca un email roto con llaves.

- **Tracking de aperturas y clicks**

Ves qué prospect abrió el email, cuántas veces y cuándo. Dispara alertas cuando alguien está caliente.

- **Clasificador de respuestas**

Cuando te contestan, detecta intención: interés, pregunta de precio, no ahora, opt-out. Deriva al flujo correcto.

- **A/B de asuntos**

Prueba dos asuntos con el 20% de la lista, el ganador se envía al 80% restante.

- **Diagnóstico SMTP integrado**

Botón de "Verificar SMTP" y "Ping de test" en el panel. Si falla el correo, sabes por qué en segundos.

- **Tu SMTP o el nuestro**

Funciona con cualquier proveedor (Gmail Workspace, GoDaddy, SendGrid...). Tu dominio, tu reputación.

Por qué importa

Un 30% de las campañas de correo de pymes fallan por problemas técnicos (SPF, DKIM, credenciales). Nuestro diagnóstico integrado resuelve estos fallos en segundos, no en días.

Llegar a cada reunión sabiendo más que la otra parte.

Antes de una reunión, Hermes Briefing investiga al cliente: web, redes, noticias, tecnologías que usan, financiación reciente, personas clave. Te prepara un PDF ejecutivo con agenda sugerida, puntos de dolor probables y preguntas de descubrimiento.

- **Dossier previo automático**

Se lanza 24h antes de la reunión. Llega a tu correo en PDF branded Orvion.

- **Grabación + transcripción**

Jitsi integrado. Transcripción multi-speaker. Resumen ejecutivo en 2 minutos tras colgar.

- **Extracción de acciones**

Detecta "manda la propuesta el jueves", "enviar el caso de estudio X", y crea tareas.

- **Follow-up automático**

Email de seguimiento pre-redactado con resumen + acciones + next meeting sugerido.

08 · HERMES MUSIC + YOUTUBE

Vídeo y audio que no parecen hechos por IA.

Para quienes quieren presencia audiovisual sin montar un estudio. Hermes genera música de fondo original, guión de shorts, miniaturas y programa la publicación.

Music engine original

Pistas instrumentales compuestas a medida de tu marca. Uso libre y sin copyright.

Shorts generator

De un post de blog, saca 3 guiones de 45 segundos listos para grabar o sintetizar.

Miniaturas editoriales

Plantillas tipográficas, no el típico thumbnail clickbait.

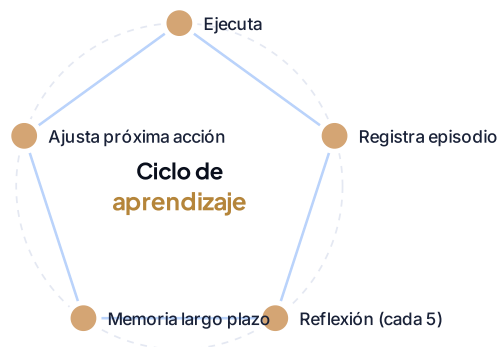
Programación YouTube

Sube, publica, optimiza títulos y descripciones para SEO orgánico.

09 · RUTINAS INTELIGENTES

Lo que nos hace distintos: agentes que aprenden, se curan solos y se coordinan.

Cualquiera monta hoy un workflow con una API de OpenAI. La diferencia está en cómo el sistema se mantiene vivo sin intervención humana.



El ciclo básico que repite cada agente · aprende, no se limita a ejecutar

● Memoria episódica consolidada

Cada agente registra cada tarea como un episodio (input, output, éxito/fallo). Cada 5 episodios, rutina de reflexión: qué patrón funciona, qué no. Los aprendizajes se guardan como memoria de largo plazo que guía las siguientes decisiones.

● Auto-reparación (self-healing)

Detección proactiva de fallos: SMTP down, API 429, prompt truncado. El agente reintenta con backoff, prueba vías alternativas y sólo escala a humano cuando agotó rutas.

● Orquestador Hermes

Coordinador central que mira la cola de tareas, carga de cada agente, dependencias entre ellos. Decide quién hace qué y cuándo. Evita que dos agentes pisen al mismo prospect, por ejemplo.

● Cadena de contenido (repurposing chain)

Una idea se transforma en 5 formatos distintos de forma ordenada: idea → blog → newsletter → hilo social → short vídeo → dm para prospects. El canal correcto llega al ojo correcto.

● Contenido guiado por señales de compra

Hermes Social lee los prospects top del pipeline, detecta sus señales (contrató CMO, abrió oficina, lanzó producto) y genera contenido que les habla directamente, sin parecer spam.

● Clasificador de intención

Mismo patrón para DMs sociales y respuestas de email: pregunta comercial, soporte, spam, queja. Con ese enrutado, ningún mensaje se pierde y ninguno recibe respuesta genérica.

● **Bucle de métricas cerrado**

Cada semana, el sistema analiza qué contenido rindió, qué asunto abrió mejor, qué hora publicar. Ajusta prompts y plantillas automáticamente. Mejora sin intervención.

10 · CASOS DE USO

Lo que Orvion hace por ti un día cualquiera.

Tres escenarios reales, adaptables a despachos profesionales, empresas B2B, e-commerce o consultorías.

CASO 01 · PROSPECCIÓN B2B

Hermes Prospector: 50 empresas nuevas cada día, cualificadas y listas.

Cómo funciona

- 1 Defines tu ICP: empresas industriales catalanas de 10-100 empleados con web en castellano.
- 2 Hermes Prospector descubre 120 candidatas cada día en fuentes públicas.
- 3 Filtra por señales de compra (oferta de empleo de rol técnico, cambio de web reciente).
- 4 Envía al panel de triaje 30-50 que superan el umbral. Tú aprueba/rechaza en 3 minutos.
- 5 Cada aprobada pasa automáticamente al Pipeline Comercial con outreach pre-redactado.

Resultado: Tu comercial pasa de 2h/día prospectando a 20min revisando. El resto, a cerrar.

CASO 02 · PRESENCIA DIGITAL

Hermes Social + Blog: 3 publicaciones semanales en ES y CA sin un responsable de marketing.

Cómo funciona

- 1 Configuras tu tono y temas clave (ej: transformación digital en pymes de Catalunya).
- 2 Hermes Social propone cada lunes el plan editorial de la semana.
- 3 Aprueba con un clic. El agente escribe los posts en ES y CA, genera imágenes y programa.
- 4 El clasificador de DMs separa dudas comerciales, spam y conversación. Te avisa de las que valen.
- 5 El bucle de métricas ajusta solo el tono: si un estilo rinde más, se repite.

Resultado: Presencia consistente sin contratar community manager. Ahorras 15-20h/semana de marketing.

10 · CASOS DE USO

Un último escenario

CASO 03 · GESTIÓN COMERCIAL END-TO-END

De reunión a propuesta firmada sin perder un cabo.

Cómo funciona

- 1 Un lead cualificado pide demo. El sistema le agenda automáticamente con Hablemos Ahora.
- 2 24h antes, Hermes Briefing envía al comercial un dossier del prospect con agenda.
- 3 La reunión se graba en Jitsi, se transcribe y se extraen acciones.
- 4 A los 10 minutos de colgar, se envía follow-up con resumen, acciones y propuesta siguiente.
- 5 El Pipeline avanza a "Conversación"; se fija próximo contacto; se registra cada evento.

Resultado: Nunca se pierde un lead por no acordarse. El comercial gana horas y profesionalidad visible.

Soberanía del dato. Europa first. Auditable.

Te ofrecemos lo que un SaaS americano no puede: tus datos en la UE, bajo tu control, con base legal documentada y derecho real al olvido.

Infraestructura en la UE

Base de datos y ficheros alojados en servidores europeos. Nunca se replican fuera del EEE.

Cumplimiento RGPD por diseño

Registro de actividades, base legal por contacto (interés legítimo/consentimiento), derecho de oposición automático.

Opt-out instantáneo

Un clic "Unsubscribe" pone al contacto en suppression list a nivel dominio. No se vuelve a contactar.

Auditoría completa

Cada acción de cada agente queda registrada: qué leó, qué envió, cuándo, por qué. Exportable si lo pide una inspección.

Encriptado en reposo y tránsito

Passwords hasheadas con bcrypt. Conexiones TLS end-to-end. Secretos en variables de entorno cifradas.

Sin entrenamiento oculto

Usamos LLMs vía API sin opt-in en training. Tus prospects nunca entran en modelos de terceros.

12 · CÓMO EMPEZAMOS

De la primera reunión al primer agente en producción en 2–4 semanas.

Implantamos por fases. Cada fase entrega valor por sí sola; no hace falta desplegar todo a la vez.

- **01 · Sesión de descubrimiento (gratis, 45min)**

Mapamos tu proceso actual, detectamos qué 3 tareas comen más horas y cómo se pueden agentificar.

- **02 · Propuesta personalizada**

Alcance, agentes a desplegar, integraciones con tus herramientas, calendario y precio cerrado.

- **03 · Fase 1 — Piloto (2 semanas)**

Desplegamos 1-2 agentes con tu ICP/tono/plantillas reales. Correrán con supervisión humana.

- **04 · Fase 2 — Escalado**

Añadimos agentes del resto de la constelación según prioridad de negocio.

- **05 · Fase 3 — Autonomía progresiva**

Bajamos supervisión humana donde el agente demuestra fiabilidad. Tú marcas el umbral.

- **06 · Mantenimiento y mejora continua**

Informe ejecutivo mensual, ajustes de prompts, nuevas skills conforme aprende.

13 · EMPECEMOS

¿Lo ponemos a trabajar para ti?

Si has llegado hasta aquí es porque algo de lo que hacemos te ha resonado. Proponte 45 minutos de conversación — sin compromiso. Salimos con un mapa claro de qué 3 agentes te darían más ROI en tu empresa concreta.

Hablemos durante 45 minutos.

Gratis, sin obligación, y con una propuesta concreta al final. Si no vale la pena para ti, lo decimos nosotros primero.

EMAIL

marc@orvion.systems

WEB

orvion.systems

SEDE

Barcelona · Catalunya

Orvion Systems · Agentes inteligentes al servicio de tu negocio

© 2026 Orvion Systems. Todos los derechos reservados. · v0.15.0